



Die OptimumOne GmbH ist ein Ingenieurbüro mit Sitz auf dem Ulmer Michelsberg, das sich auf die Optimierung von technischen Bauteilen spezialisiert hat. Unsere hochqualifizierten Mitarbeiter verfügen über jahrelange Erfahrungen im Bereich der numerischen Simulation (FEM, CFD). Mit unseren Berechnungen helfen wir unseren Kunden, Ihre Produkte robuster, leichter und günstiger – eben optimaler – zu gestalten. Dabei sind wir für sehr namhafte Unternehmen aus dem Maschinen- und Anlagenbau tätig. Als Dienstleister bewegen wir uns auch im Umfeld von Automotive, Luft- und Raumfahrt sowie der Energietechnik.

Sie haben Spaß am Telefonieren und sehen Ihre Zukunft in der B2B Telefonakquise? Dann machen Sie Ihren entscheidenden Karriereschritt, bewerben Sie sich bei OptimumOne und erleben bei uns abwechslungsreiches Telefonmarketing mit freundlichen Ansprechpartnern aus den unterschiedlichsten Branchen. Denn wir suchen Sie als Vertriebs-Experten.

## **Vertriebsmitarbeiter/in Telefonakquise (B2B) in Teilzeit (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Sie arbeiten als Vertriebs-Experte im Telefonmarketing ausschließlich im Geschäftskundenbereich
- Sie bringen die Telefonleitung regelmäßig zum Glühen, um in den Dialog mit potenziellen und bestehenden Kunden zu treten
- Sie identifizieren Entscheidungsträger, kontaktieren diese und bringen damit unsere Verkaufsmöglichkeiten entscheidend voran
- Sie pflegen Ihre vertrieblichen Aktivitäten in unser modernes CRM-System ein
- Sie gewinnen Neukunden, pflegen bestehende Kundenbeziehungen und bauen diese weiter aus
- Sie bringen sich bei der Entwicklung von Vertriebs- und Marketingstrategien unterstützend ein

### **Ihr Profil:**

- Sie nehmen gerne den Hörer in die Hand und bezeichnen sich selbst als vertriebs- und kommunikationsstarken Menschen. Den Spaß an der professionellen B2B-Telefonakquise merkt man Ihnen an
- Sie haben bereits mehrjährige fundierte Erfahrungen in der telefonischen Kundengewinnung, vorzugsweise im B2B Geschäftskundenumfeld
- Sie verfügen über hervorragende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Mit Ihrer Kommunikationsstärke und charmanten Persönlichkeit repräsentieren Sie unser Unternehmen ideal
- Sie sind zuverlässig, gewissenhaft, zeigen ein hohes Maß an Eigenmotivation sowie Selbstorganisation und bringen Dinge zu einem erfolgreichen Abschluss
- Sie haben Interesse, durch den Austausch mit unseren Ingenieuren, ein Grundverständnis für unsere Dienstleistungen aufzubauen
- Sie streben eine langfristige Zusammenarbeit an

## Das bieten wir Ihnen:

- Eine Unternehmenskultur, die durch eine wertschätzende, kollegiale und angenehme Zusammenarbeit geprägt ist
- Eine gute Arbeitsatmosphäre in einem erfahrenen Team, das sich gegenseitig unterstützt und voranbringt
- Ein B2B Geschäftskundenumfeld, welches sich durch freundliche Ansprechpartner aus verschiedensten Branchen auszeichnet
- Einen engen Austausch mit unserem Vertrieb, der Geschäftsleitung und den Ingenieuren
- Flexible Arbeitszeitmodelle mit der Möglichkeit, im Homeoffice und/oder im Büro in Ulm tätig zu sein
- Die Arbeitszeit beträgt 20 Stunden pro Woche bzw. im Durchschnitt täglich 4 Stunden. Auf Wunsch sind auch kürzere oder längere Arbeitszeiten möglich

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen, deutschsprachigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an [bewerbung@optimum.one](mailto:bewerbung@optimum.one)

Wir bitten Sie, sich ausschließlich per Email zu bewerben und Ihrer Bewerbung einen Lebenslauf, Anschreiben und Zeugnisse im PDF-Format beizufügen (max. Gesamtgröße der Anhänge 10 MB). Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir keine Papierbewerbungen mehr entgegennehmen und es keinen Anspruch auf Rückversand gibt.